เอกสารแสดงข้อมูลผลิตภัณฑ์ (Sales Sheet)
สินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์
(กรุณาศึกษารายละเอียดและเงื่อนไขโดยละเอียดก่อนที่ท่านจะตัดสินใจใช้บริการผลิตภัณฑ์)

กู้เท่าที่จำเป็นและชำระคืนไหว

1 ความหมายของผลิตภัณฑ์

สินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ : เป็นสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์สำหรับบุคคลหรือนิติบุคคลที่ประสงค์จะซื้อรถจักรยานยนต์ใหม่ป้ายแดง แต่ไม่ต้องการชำระราคารถทั้งหมดในคราวเดียว

สินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ มือสอง : เป็นสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์สำหรับบุคคลหรือนิติบุคคลที่มีความประสงค์จะซื้อรถจักรยานยนต์ใช้แล้ว แต่ไม่ต้องการชำระราคารถทั้งหมดในคราวเดียว

ลักษณะสินเชื่อเช่าซื้อ : บริษัทจะเป็นผู้ถือกรรมสิทธิ์รถจักรยานยนต์และมีชื่อลูกค้าเป็นผู้ครอบครองรถจักรยานยนต์ ซึ่งจะปรากฏในสมุดคู่มือจดทะเบียนรถจักรยานยนต์ โดยลูกค้าจะผ่อนชำระเงินค่ารถพร้อมดอกเบี้ย (รวมเรียก “ค่างวด”) แบ่งชำระเป็นงวดเท่ากันทุกงวดตลอดอายุสัญญา ซึ่งบริษัทจะโอนกรรมสิทธิ์รถจักรยานยนต์เป็นชื่อลูกค้าเมื่อบริษัทได้รับเงินค่างวดครบถ้วนตามที่กำหนดไว้ในสัญญา

วงเงินสินเชื่อ : บริษัทฯ อนุมัติสูงสุดได้ไม่เกินราคาประเมินรถจักรยานยนต์ของบริษัทฯ หักด้วยเงินดาวน์ (ถ้ามี)

ระยะเวลาผ่อนชำระ : 12-60 เดือน **ประเภทการผ่อนชำระ** : ผ่อนชำระเป็นรายเดือน เดือนละ 1 งวด

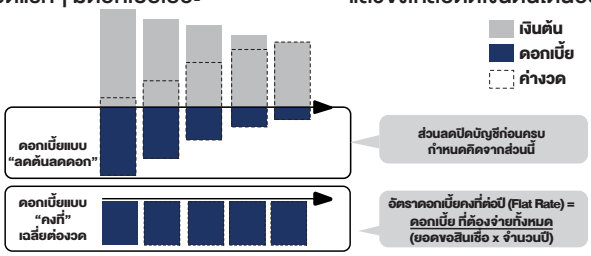
2 อัตราดอกเบี้ย และการคำนวณ

2.1 อัตราดอกเบี้ย

อัตราดอกเบี้ยคิดคำนวณแบบคงที่ (Flat Rate) รถจักรยานยนต์ใหม่ และรถจักรยานยนต์มือสอง 5.00%-13.44% ต่อปี (เทียบเท่าอัตราดอกเบี้ยแท้จริงแบบลดต้น ลดดอก 9.20%-23% ต่อปี)

2.2 หลักการผ่อนชำระ แบบลดต้นลดดอก และแบบคงที่

- ดอกเบี้ยคิดจากเงินต้น คงเหลือทำให้งวดแรกๆ มีดอกเบี้ยเยอะ
- ค่างวดช่วงแรกๆ เมื่อตัดดอกเบี้ยแล้วจึงเหลือตัดเงินต้นได้น้อย

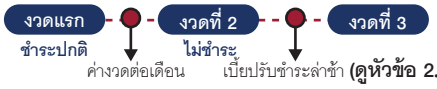


2.3 การคำนวณอัตราดอกเบี้ยเงินต้น (Flat Rate)

ตัวอย่าง ลูกค้าต้องการซื้อรถจักรยานยนต์ราคา 80,000 บาท คิดดอกเบี้ยคงที่ (Flat Rate) 13.08% ต่อปี ระยะเวลาผ่อนชำระ 36 งวด (3 ปี) ลูกค้าชำระปกติในงวดแรก แต่ในงวดที่ 2 ลูกค้าไม่มาชำระ

ดอกเบี้ยที่ต้องชำระทั้งหมด
= 80,000 X 13.08% X 3 = 31,392 บาท

ค่างวดต่อเดือน
= (ยอดเช่าซื้อ + ดอกเบี้ยที่ต้องชำระทั้งหมด) / จำนวนงวด
ตัวอย่าง : (80,000 + 31,392) / 36 = 3,095 บาท / เดือน
หมายเหตุ : ราคาค่างวดรวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว



กรณีผิดนัด ชำระค่างวด 3 งวด อาจถูกบอกเลิกสัญญาและถูกยึดรถได้

2.4 เบี้ยปรับชำระล่าช้า

หากผิดนัดชำระค่างวด! จะถูกคิดเบี้ยปรับในอัตราดอกเบี้ยผิดนัดชำระ 5% ต่อปี โดยคำนวณบนค่างวดค้างชำระ (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม / VAT) จนถึงวันที่สัญญาสิ้นสุด

= ค่างวดที่ค้างชำระ (ไม่รวม VAT) X อัตราดอกเบี้ยผิดนัดต่อปี X (จำนวนวันผิดนัด/365)

ตัวอย่าง : (3,095-200*) X 5% X (30/365) = 12 บาท

*หมายเหตุ หัก VAT 200

เพื่อประโยชน์สูงสุดกับท่าน ควรผ่อนชำระค่างวดให้ตรงวันที่กำหนด หากประสบปัญหาการชำระเงินค่างวด กรุณาติดต่อบริษัทฯทันทีเพื่อร่วมกันแก้ไขปัญหาให้เหมาะสมกับความสามารถในการผ่อนชำระ

2.5 ลำดับการตัดชำระ

ตัดค่าบริการ ดอกเบี้ยและเงินต้น ของงวดที่ค้างนานที่สุดก่อน

ตัวอย่าง ลูกหนี้ค้างค่างวด 3,095 บาท (เงินต้น 1,465 บาท + ดอกเบี้ย 1,430 บาท + VAT 200 บาท) ทำให้เกิดค่าใช้จ่ายเพิ่มเติมคือดอกเบี้ยผิดนัด 12 บาท และค่าติดตามทวงถามหนี้ 50 บาท จากนั้นลูกค้ามาชำระหนี้ในงวดถัดไป 3,160 บาท

งวดที่	ค่าบริการ		ค่างวด		
	ค่าติดตามทวงถามหนี้	ดอกเบี้ยผิดนัด	VAT	ดอกเบี้ยปกติ	เงินต้น
1			200 →	1,430 →	1,465
2	50 →	12 →	200 →	1,430 →	1,465

ยังไม่ตัดชำระ และถูกนำไปคิดดอกเบี้ยผิดนัดชำระ

3 ค่าใช้จ่าย "นอกเหนือจากค่างวด"

3.1 ค่าธรรมเนียมและค่าใช้จ่าย

เริ่มสัญญา
- ค่าเบี้ยประกันภัย/พ.ร.บ.

ครบปีที่ 1 และปีต่อๆ ไป
- ค่าต่อภาษีรถจักรยานยนต์ประจำปี
- ค่าเบี้ย พ.ร.บ.
- ค่าเบี้ยประกันภัย (ตามความประสงค์ของลูกค้า)

ครบปีสุดท้าย
- ค่าต่อภาษีรถจักรยานยนต์ประจำปี
- ค่าโอนทะเบียนกรรมสิทธิ์
- ค่าใช้จ่ายค้างจ่ายอื่นๆ

3.2 ค่าใช้จ่ายกรณีไม่ปฏิบัติตามเงื่อนไขของสัญญา

เบี้ยปรับชำระล่าช้า
อัตราดอกเบี้ยผิดนัดชำระ 5% ต่อปี โดยคำนวณบนค่างวดค้างชำระ (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) จนถึงวันที่สัญญาสิ้นสุด

ค่าใช้จ่ายในการทวงถามหนี้ (กรณีค้างชำระ)
- **ค่างวด 1 งวด 50 บาท ต่อรอบการทวงถามหนี้***
- **ค่างวดตั้งแต่ 2 งวดขึ้นไป 100 บาท ต่อรอบการทวงถามหนี้***

*ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม

ค่าใช้จ่ายในการปฏิบัติการลงพื้นที่ติดตามทวงถามหนี้
ตามที่เกิดขึ้นจริง ทั้งนี้ไม่เกิน 400 บาท ต่อรอบการทวงหนี้

4 ปิดบัญชีก่อนครบกำหนด

กรณีปิดบัญชีก่อนครบกำหนดสัญญาจะได้รับส่วนลดดังนี้

- กรณีชำระค่างวดมาแล้วไม่เกินกว่า 1 ใน 3 ของค่างวดในสัญญาให้ได้รับส่วนลดไม่น้อยกว่า 60% ของดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ
- กรณีชำระค่างวดมาแล้วไม่น้อยกว่า 1 ใน 3 แต่ไม่เกิน 2 ใน 3 ของค่างวดในสัญญาให้ได้รับส่วนลด ไม่น้อยกว่า 70% ของดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ
- กรณีชำระค่างวดมาแล้วเกินกว่า 2 ใน 3 ของค่างวดในสัญญาให้ได้รับส่วนลดทั้งหมดของดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ

**ผู้เช่าซื้อจะได้รับเล่มทะเบียนรถคืน ภายใน 30 วัน นับจากวันที่บริษัทฯ ได้รับชำระค่าโอนกรรมสิทธิ์และเอกสารชุดโอนจากลูกค้า

เอกสารแสดงข้อมูลผลิตภัณฑ์ (Sales Sheet)
สินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์
(กรุณาศึกษารายละเอียดและเงื่อนไขโดยละเอียดก่อนที่ท่านจะตัดสินใจใช้บริการผลิตภัณฑ์)

กู้เท่าที่จำเป็นและชำระคืนไหว

5 ประกันภัย

5.1 ประกันภัยที่ควรทำเพื่อประโยชน์เวลาเกิดความสูญเสีย

ประกันชีวิตคุ้มครองวงเงินสินเชื่อ : ประกันชีวิตเพื่อคุ้มครองวงเงินสินเชื่อรถจักรยานยนต์หากผู้เช่าซื้อเสียชีวิต บริษัทประกันภัยจะเป็นผู้รับผิดชอบชำระหนี้แทนผู้เช่าซื้อตามวงเงินประกันและเงื่อนไขที่ระบุในกรมธรรม์ **(ไม่มีผลต่อการพิจารณาสินเชื่อ)**

5.2 ประกันภัยรถจักรยานยนต์ ที่ต้องทำตามกฎหมาย

1.ประกันภัยรถจักรยานยนต์ ภาคบังคับ (พ.ร.บ.) : เพื่อคุ้มครองและให้ความช่วยเหลือแก่ผู้ขับขี่ / ผู้โดยสาร ที่อยู่ในรถหรือกรณีที่ประสบภัยจากรถตามเงื่อนไขของสัญญาเช่าซื้อ

ตามเงื่อนไขของสัญญาเช่าซื้อ

2.ประกันภัยการสูญเสียทางการเงินรถมอเตอร์ไซค์ : เพื่อคุ้มครองความเสียหายสิ้นเชิงจากอุบัติเหตุการใช้รถคันที่เอาประกัน การสูญเสียของตัวรถ การเสียชีวิต / ทุพลภาพจากการขับขี่รถคันที่เอาประกัน

ข้อควรรู้การทำประกันภัยรถจักรยานยนต์ (ภาคบังคับและภาคสมัครใจ)

1) ประโยชน์ของการทำประกันภัย ภาคสมัครใจ คือ ให้ความคุ้มครองความเสียหายต่อทรัพย์สินที่เกิดขึ้นอันเนื่องมาจากอุบัติเหตุ รถหาย ไฟไหม้ และภัยอื่นๆ ที่ระบุไว้ในกรมธรรม์

2) ลูกค้ามีสิทธิ์เลือกที่จะทำประกันภัยกับบริษัทประกันภัยที่น่าเชื่อถือรายอื่นๆได้ โดยระบุรายละเอียดในกรมธรรม์ให้บริษัทเป็นผู้รับผลประโยชน์ตลอดอายุสัญญาเช่าซื้อและต้องนำส่งกรมธรรม์ให้กับบริษัทเก็บจนกว่าชำระปิดบัญชีประกัน

3) กรณีที่ทุนประกันรถต่ำกว่ามูลค่ารถ จะเกิดความเสียหายคือจะได้รับค่าสินไหมตามสัดส่วนความเสียหายจริง เทียบกับทุนประกัน

4) ลูกค้าต้องทำประกันภัย (ภาคสมัครใจ) ด้วยทุนประกัน และระยะเวลาคุ้มครอง เท่าไหร่? ทุนประกันภัยต้องไม่น้อยกว่ายอดค่าเช่าซื้อคงเหลือ และไม่น้อยกว่าทุนประกันขั้นต่ำที่บริษัทประกันภัยกำหนดไว้ แต่ไม่เกินกว่าทุนประกันภัยที่บริษัทประกันภัยยอมรับทำตลอดระยะเวลาเช่าซื้อ ให้ทำประกันภัยชั้น 1 หากบริษัทประกันภัยไม่รับทำให้ทำประกันภัย 2+

6 ข้อควรรู้ เกี่ยวกับการเช่าซื้อรถจักรยานยนต์

A ห้ามนำรถจักรยานยนต์ไปใช้ต่างประเทศ แต่หากจำเป็นต้องนำรถจักรยานยนต์ไปใช้ต่างประเทศ

1. ลูกค้าต้องขออนุญาตจากบริษัทก่อน
2. เมื่อได้รับอนุญาตแล้ว ให้ลูกค้านำเอกสารไปยื่นที่กรมการขนส่งทางบกเพื่อทำเรื่องขอรถออกไปใช้นอกราชอาณาจักรตามรายละเอียดที่กรมการขนส่งทางบกกำหนด

B วิธีการนำรถที่อยู่ระหว่างการผ่อนชำระค่างวดไปขายต่อที่ถูกต้อง

1. รถจักรยานยนต์ที่ยังผ่อนไม่ครบ ห้ามนำรถไปขายต่อโดยไม่ได้รับอนุญาต เนื่องจากกรรมสิทธิ์รถยังเป็นของบริษัท (มิฉะนั้นทั้งลูกค้าและผู้ซื้อรถจะถูกดำเนินคดีตามกฎหมาย)
2. หากต้องการขายต่อ ให้ติดต่อมายังบริษัทเจ้าของกรรมสิทธิ์ ทางบริษัทจะให้รายละเอียดในการปิดบัญชีและขั้นตอนในการโอนรถไปยังผู้ซื้อรถ โดยเงินที่ได้จากการขายรถจักรยานยนต์เมื่อหักภาระหนี้ตามสัญญาแล้ว เงินที่เหลือถึงจะเป็นของลูกค้าต่อไป

C ความรับผิดของลูกค้าหลังรถถูกยึดมาขายทอดตลาด

1. ลูกค้าอาจมีการรับผิดชอบ ค่าทวงถามหนี้ ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับการขายทอดตลาด และมูลหนี้ส่วนที่ขายทอดตลาดตามสัญญา
2. หลังขายทอดตลาด ถ้ามีเงินเหลือจากการหักชำระหนี้ จะคืนเงินให้ลูกค้าต่อไป หากได้น้อยกว่าภาระหนี้ ลูกค้ายังคงต้องรับผิดชอบภาระหนี้ที่เหลือจนครบทั้งหมด ตามประกาศของสำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค (สคบ.) www.ocpb.go.th

ข้อควรรู้

- เพื่อประโยชน์ของตัวท่านเอง หากมีการเปลี่ยนแปลงที่อยู่ หรือข้อมูลส่วนตัวใด ๆ เช่น เบอร์โทรศัพท์ ขอให้แจ้งบริษัททราบทันทีที่ **เอส ลีสซิ่ง โทร 02-481-7865 หรือ Email : info@sleasing.co.th**
- **หากมีข้อสงสัยด้านข้อมูลผลิตภัณฑ์ หรือมีข้อสงสัยใดๆ สามารถ** ติดต่อสอบถามได้ที่ **เอส ลีสซิ่ง คอลเซ็นเตอร์ โทร 02-481-7865**

12 ข้อเช่าซื้อที่สำคัญ ซึ่งรายละเอียดอยู่ในสัญญาเช่าซื้อ

1. โปรดตรวจสอบรายการทรัพย์สินที่เช่าซื้อ วิธีคำนวณเงินและจำนวนค่าเช่าซื้อ หน้า 1 ของสัญญา
2. ปิดบัญชีก่อนกำหนด ข้อ 3.2
3. สิทธิของผู้เช่าซื้อเมื่อมีการชำระปิดบัญชี ข้อ 3.3
4. ผลการผิดนัดชำระค่างวด/ชำระไม่ครบ ข้อ 4.1, 4.2, 4.3
5. หน้าที่ผู้เช่าซื้อในการใช้รถที่เช่าซื้อ ข้อ 6.5, 6.11
6. สิทธิของผู้ให้เช่าซื้อในการบอกเลิกสัญญา ข้อ 6.5, 6.6, 6.7, 6.11 ข้อ 7, ข้อ 8
7. สิทธิของผู้เช่าซื้อในการคืนรถที่เช่าซื้อเพื่อเลิกสัญญาเช่าซื้อ ข้อ 9.4
8. การประกันภัยรถ ข้อ 7
9. ผลการบอกเลิกสัญญา ข้อ 9
10. สิทธิของผู้เช่าซื้อในการชำระหนี้ไถ่ถอนรถที่ถูกยึด ข้อ 10.1
11. สิทธิและหน้าที่ของผู้เช่าซื้อหลังจากขายรถยึด ข้อ 10.2
12. การโอนสิทธิสัญญา ข้อ 12

D ค่าใช้จ่ายกรณีปิดบัญชีก่อนกำหนด

ลูกค้าบุคคลธรรมดาหรือนิติบุคคลที่เช่าซื้อและอยู่ภายใต้ประกาศ สคบ. เรื่องให้ธุรกิจให้เช่าซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์เป็นธุรกิจที่ควบคุมสัญญา พ.ศ. 2565

ภาระหนี้ที่ลูกค้าจะต้องชำระในกรณีปิดบัญชีก่อนกำหนด

= ยอดหนี้เงินต้นคงเหลือ + ดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระหักส่วนลดดอกเบี้ยแบบขั้นบันได + ภาษีมูลค่าเพิ่ม + ค่าใช้จ่ายอื่นๆ (ถ้ามี)

(คำนวณดอกเบี้ยตามระบบบัญชีแบบลดต้นลดดอก Effective Rate)

ส่วนลดดอกเบี้ยแบบขั้นบันได มี 3 กรณีดังนี้

(1) ชำระค่างวด ไม่เกินหนึ่งในสาม ของค่างวดตามสัญญา ให้ได้รับส่วนลดไม่น้อยกว่าร้อยละหกสิบของดอกเบี้ยเช่าซื้อที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ

(2) ชำระค่างวด ไม่น้อยกว่าหนึ่งในสาม แต่ไม่เกินสองในสาม ของค่างวดตามสัญญา ให้ได้รับส่วนลด ไม่น้อยกว่าร้อยละเจ็ดสิบของดอกเบี้ยเช่าซื้อที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ

(3) ชำระค่างวด เกินกว่าสองในสาม ของค่างวดตามสัญญา ให้ได้รับ ส่วนลดทั้งหมด ของดอกเบี้ยเช่าซื้อที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ

E ต้องการคืนรถเพื่อบอกเลิกสัญญา : ผู้เช่าซื้อต้องส่งรถที่เช่าซื้อในสภาพที่เรียบร้อยใช้การได้เช่นเดียวกับวันที่รับรถไป พร้อมอุปกรณ์และอะไหล่ ณ ภูมิลำเนาของผู้ให้เช่าซื้อ โดยต้องไม่มีการค้างชำระค่างวดเช่าซื้อ ค่าธรรมเนียม หรือค่าใช้จ่ายในการทวงถามหนี้ และไม่ค้างชำระเบี้ยปรับชำระค่างวดล่าช้า

หมายเหตุ : สำหรับลูกค้ากลุ่มเปราะบาง

-พนักงานต้องอธิบายรายละเอียดผลิตภัณฑ์อย่างช้าๆ ใช้ภาษาเข้าใจง่ายอธิบายกระชับ
-กำหนดให้ลูกค้ากลุ่มเปราะบางต้องพาญาติมาทำความเข้าใจผลิตภัณฑ์ด้วย

เอกสารฉบับนี้เป็นเอกสารแสดงข้อมูลผลิตภัณฑ์สินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ ข้าพเจ้าได้อ่านและทำความเข้าใจข้อความต่างๆ โดยตลอดดีแล้ว จึงได้ลงลายมือชื่อไว้เป็นสำคัญ

ลงชื่อ.....พนักงานผู้นำเสนอผลิตภัณฑ์	ลงชื่อ.....ลูกค้าผู้ขอใช้ผลิตภัณฑ์

หมายเหตุ : ศึกษารายละเอียดค่าปรับ ค่าธรรมเนียม ค่าบริการต่างๆ ได้ที่ www.sleasing.co.th